

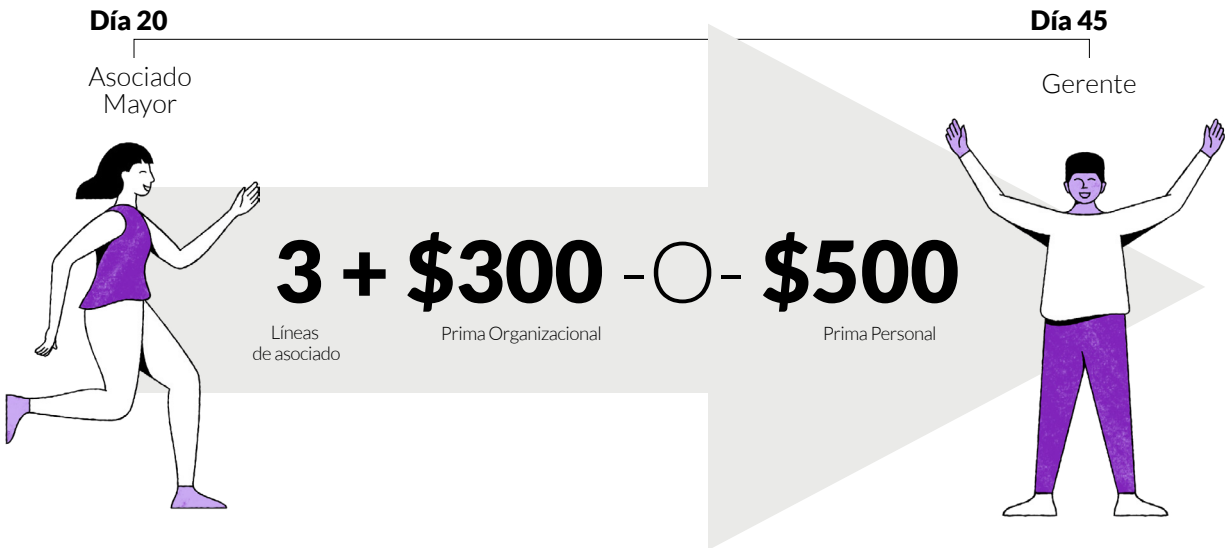


LegalShield/IDShield

Avanza a Gerente

El gerente es el rango central de PPLSI

Cuando asistes a una capacitación de Fast Start y avanzas a Gerente en tus primeros 45 días, ¡puedes ganar una bonificación adicional!



NIVEL DE AVANCE	BONO CALIFICADOR	BONO DE PATROCINADOR	BONO DE UPLINE DIRECTOR MAYOR	BONO DE UPLINE DIRECTOR EJECUTIVO
Gerente (45 Días)	\$200	\$200	\$400	\$400
Asociado Mayor (20 Días)	\$100 + comisiones avanzadas	\$100	\$200	\$200
Pago de Bonificación total	\$300	\$300	\$600	\$600

Todas las bonificaciones se retendrán durante 15 días hábiles una vez ganadas para una revisión comercial.



LegalShield/IDShield

Avanza a Gerente: Los Detalles

- Todos los asociados de Fast Start que están aún dentro de sus primeros 20 o 45 días caerán bajo el nuevo Programa Fast Start a partir del 28 de septiembre de 2022. Cualquier actividad anterior al 1 de octubre de 2022 será contada para su avance.
- Avance a Gerente requiere 3 líneas de Asociado + una prima organizacional de \$300 para ser elegible para la bonificación.
- Los requisitos de primas organizacionales pueden provenir de cualquier combinación de ventas personales y organizacionales.
- Los Asociados que avanzan a Gerente deben asistir a una clase de Capacitación de Fast Start dentro de los primeros 45 días para ser elegibles para ganar una bonificación.
- Los Asociados que avancen a Gerente, pero que no asistan a una clase de Capacitación de Fast Start dentro de los primeros 45 días, no serán elegibles para ganar una bonificación. Los nuevos asociados deben iniciar sesión cuando asistan a una clase de capacitación Zoom Fast Start.
- Para encontrar una capacitación Fast Start, ve a <https://legalshieldcalendar.com/> e ingresa "Fast Start" en la barra de búsqueda. Selecciona una de las capacitaciones disponibles y haz clic en "Register for Fast Start Training."
- Todos los asociados que califiquen deben tener una suscripción activa de LegalShield Advantage o LegalShield Advantage Plus.
- El bono de patrocinador se paga al asociado de reclutamiento. Este sería el patrocinador a menos que el asociado fuera colocado bajo el patrocinador. Entonces, el bono iría al asociado colocador.
- Todas las bonificaciones se retendrán durante 15 días hábiles una vez obtenidas para una revisión comercial y las bonificaciones se pueden retener hasta 60 días para una revisión de retención si las cancelaciones o pre cancelaciones superan el promedio de la empresa.
- Los nuevos patrocinadores de línea ascendente que no tienen datos de retención del mes anterior (debido a que su negocio es nuevo) están sujetos a que se retengan las bonificaciones para una revisión de retención de 60 días.
- Para recibir la bonificación de línea ascendente, el asociado debe tener una tasa de retención organizacional a fin de mes anterior del 65% o más alto.
- Los asociados con menos de 12 meses de datos de retención o los asociados con la mayor parte de su negocio en los últimos tres meses serán evaluados para la retención.
- La evaluación se basará en el promedio de la empresa para ese período de tiempo y en el Business Health Index, que calcula la persistencia futura en función de asociación de datos.
- Para ver la lista completa de lineamientos de incentivos y promociones, por favor da [CLICK AQUÍ](#).

Al participar en cualquier programa de incentivos o bonos de PPLSI y recibir beneficios, en efectivo o de otro tipo, el asociado acepta que su nombre completo, título de asociado, nivel o posición se publiquen y reconozcan en los materiales de marketing de PPLSI, ya sea de forma oral, escrita o electrónica. PPLSI se reserva el derecho, a su sola discreción, de revisar todos los incentivos y bonificaciones, el negocio presentado o la actividad y, cuando sea necesario, a su entera discreción, demorar o suspender el pago de cualquier bonificación, devolver bonificaciones cuando corresponda y modificar o revocar este incentivo, o cualquier parte del mismo, en cualquier momento. Consulte su Acuerdo de Asociado y las Políticas y Procedimientos para obtener detalles sobre incentivos, bonificaciones o compensaciones, ya que el Acuerdo de Asociado y las Políticas y Procedimientos son el contrato que rige para todos los negocios entre usted y PPLSI. Este programa de incentivos o bonos no es un contrato separado y no implica ninguna garantía o promesa de aumento de ingresos o negocios. Los resultados individuales y el éxito como asociado de ventas independiente dependen del esfuerzo y las habilidades individuales. Para obtener estadísticas sobre las ganancias reales, consulte la Declaración de divulgación de ingresos en opportunity.legalshield.com.